

Der „In 24 Stunden live“-Startplan

Für alle, die Technik bisher ausgebremst hat.

Dein Angebot steht. Jetzt bringst Du es online, ganz einfach und ohne auf perfekt zu warten. Diese Liste zeigt Dir den kürzesten Weg zu einer Seite, die kaufen lässt.

1 · Ganz einfach aufsetzen

Bring Dein Produkt auf eine simple Seite. Ein Baukasten wie WordPress oder ein Funnelbuilder reicht völlig. Zur Not tut es sogar ein einzelnes PDF, das Du verkaufst. Wichtig ist nur, dass es da ist und man es kaufen kann.

2 · Einen ersten Entwurf, mit dem Du leben kannst

Mach eine erste Fassung und geh damit live. Sie darf gut genug sein. Live gehen bringt Dir mehr als eine weitere Woche am Feinschliff. Den Rest verbesserst Du später mit echten Käufern.

3 · Die Technik selbst testen

Kauf einmal selbst durch. Läuft der Kauf sauber, kommt der Zugang an? Erst wenn die Strecke steht, ist es startklar.

4 · Von einem Neuling testen lassen

Lass jemanden testen, der es noch nie gemacht hat. Für die eigene Seite ist man blind, ein frischer Blick findet genau die Stelle, an der andere hängen bleiben.

Deine Abhak-Liste

- ☐ Produkt auf eine einfache Seite gebracht, per Baukasten, Funnelbuilder oder als PDF.
- ☐ Ersten Entwurf fertig, gut genug und live.
- ☐ Kauf selbst getestet, die Strecke läuft sauber.
- ☐ Von jemandem testen lassen, der es noch nie gesehen hat.

Geh heute live. Die erste Fassung darf gut genug sein, den Feinschliff machst Du mit echten Käufern.